# Ejercicio 22 - Oficina ferretera [17]

Dado el siguiente modelo relacional, se pide:

EMPLEADO ( n umemp, nombre, edad, ***oficina*** , empleado, titulo, fechacontratado, ***jefe*** , cuota, ventas)

OFICINA ( o ficina, ciudad, region, dir, objetivo, ventas)

CLIENTE ( n umclie, nombre, ***repclie*** , limitecredito)

PRODUCTO ( i dfab, idproducto, descripcion, precio, existencias)

PEDIDO ( c odigo, numpedido, fechapedido, ***clie, rep, fab, producto*** , cant, importe)

Nota: Las claves foráneas en los modelos relacionales presentes en este documento se representan en cursiva y negrita.

1. Listar las oficinas del este indicando para cada una de ellas su número, ciudad, números y nombres de sus empleados. Hacer una versión en la que aparecen sólo las que tienen empleados, y hacer otra en las que aparezcan las oficinas del este que no tienen empleados.

1. Listar los pedidos mostrando su número, importe, nombre del cliente, y el límite de crédito del cliente correspondiente (todos los pedidos tienen cliente y representante).

1. Listar los datos de cada uno de los empleados, la ciudad región en donde trabaja.

1. Listar las oficinas con objetivo superior a 600.000 Bs. indicando para cada una de ellas el nombre de su director.

1. Listar los pedidos superiores a 25.000 Bs, incluyendo el nombre del empleado que tomó el pedido y el nombre del cliente que lo solicitó.

1. Hallar los empleados que realizaron su primer pedido el mismo día en que fueron contratados.

1. Listar los empleados con una cuota superior a la de su jefe; para cada empleado sacar sus datos y el número, nombre y cuota de su jefe.

1. Listar los códigos de los empleados que tienen una línea de pedido superior a 10.000 Bs o que tengan una cuota inferior a 10.000 Bs.

1. Obtener el importe total de ventas de todos los empleados y el mayor objetivo de las oficinas asignadas a los empleados:

1. ¿ Cuál es el importe total de los pedidos realizados por el empleado Pedro Roriz?

1. Hallar cuántos pedidos hay de más de 250.000 Bs.

1. Listar cuántos empleados están asignados a cada oficina, indicar el número de oficina y cuántos hay asignados.

1. Para cada empleado, obtener su número, nombre e importe vendido por ese empleado a cada cliente indicando el número de cliente.

1. Para cada empleado cuyos pedidos suman más de 300.000 Bs, hallar su importe medio de pedidos. En el resultado indicar el número de empleados y su importe medio de pedidos.

1. Listar de cada producto, su descripción, precio y cantidad total pedida, incluyendo sólo los productos cuya cantidad total pedida sea superior al 75% del stock y ordenado por cantidad total pedida.

1. ¿Cuántas oficinas tienen empleados con ventas superiores a su cuota, no se quiere saber cuáles sino cuántas hay?

1. Listar los nombres de los clientes que tienen asignado el representante Alvaro Jaumes (suponiendo que no pueden haber representantes con el mismo nombre).

1. Listar los vendedores (numemp, nombre, y nº de oficina) que trabajan en oficinas

"buenas" (las que tienen ventas superiores a su objetivo).

1. Listar los vendedores que no trabajan en oficinas dirigidas por el empleado 108.
2. Listar los productos (idfab, idproducto y descripción) para los cuales no se ha recibido ningún pedido de 25000 Bs o más.
3. Listar los clientes asignados a Ana Bustamante que no han remitido un pedido superior a 3000 Bs.

52. Listar las oficinas en donde todos los vendedores tienen ventas que superan al 50% del objetivo de la oficina.

53. Listar las oficinas que tengan un objetivo mayor que la suma de las cuotas de sus vendedores.

1. Eliminar los pedidos del empleado 105.
2. Eliminar las oficinas que no tengan empleados.
3. Recuperar los precios originales a partir de la tabla nuevosproductos.
4. Recuperar las oficinas borradas a partir de la tabla nuevaoficinas.

61. Recuperar los pedidos borrados, a partir de la tabla nuevapedidos.

1. A los empleados de la oficina 30 asignarles la oficina 21.